

### **Ce afacere vreți să lansati?**

Răspunzând cu sinceritate și obiectivitate la aceste întrebări, întreprinzătorul va reuși să-și cunoască mai bine afacerea, să-și recunoască punctele slabe și punctele tari și să decidă oportunitatea începerii unei afaceri pe cont propriu.

- Pasul unu: Generati cel puțin trei oportunitati de afaceri
- Pasul doi: Alegeți-o pe cea mai buna dintre oportunitatile de afaceri si scrieti o analiza SWOT pentru ea

### **Ideea de afacere 1**

Răspundeți cu Da/Nu următoarelor întrebări:

- Ar fi atragatoare pentru potentialii clienti?
- Instruirea mea este suficienta pentru afacerea propusa?
- Specializarea mea coincide cu domeniul ales?
- Am cunostinte tehnice in acest domeniu?
- Dispun de resursele financiare necesare?
- Daca nu am cunostintele practice si necesare pentru a crea aceasta firma , cunosc pe cineva care le are si ar fi dispus sa creeze aceasta firma impreuna cu mine?
- Stiu sa administrez banii si sa pastrez un echilibru financiar?

Aplicați același set de întrebări **Ideii de afacere nr. 2** și **Ideii de afacere nr. 3**. și identificați care afacere este potrivită pentru dvs.

Apoi, realizați o analiză SWOT, care vă va permite să identificați dacă afacerea propusă este viabilă, produsele sau serviciile propuse au piață de desfacere și dacă concurența este foarte puternică în sectorul respectiv.